

En initial ou en
alternance

**Formation
en 3 ans**

Poursuites d'études

- BTS MCO
- BTS NDC
- BTS SAM
- BTS CI
- DUT TC

...

Devenez

- Commercial
- Prospecteur-vendeur
- Chef de rayon
- Vendeur démonstrateur



BAC PRO VENTE

**»»» Prospection clientèle et
valorisation de l'offre commerciale**

Cette formation est centrée sur la négociation et la relation client.

Le titulaire de ce Bac pro a pour objectif de prospecter les clients potentiels par courrier, téléphone ou contact direct. Il va inciter ses interlocuteurs à acheter en utilisant un argumentaire. Il peut être amené à effectuer une démonstration et à négocier les conditions de la vente (prix, délais, quantités, conditions de paiement).

Son rôle consiste également à fidéliser sa clientèle en lui rendant visite ou en la contactant régulièrement.



lpp-ste-genevieve.fr
2 Boulevard du Théâtre 73000 Chambéry
04.79.33.96.76